

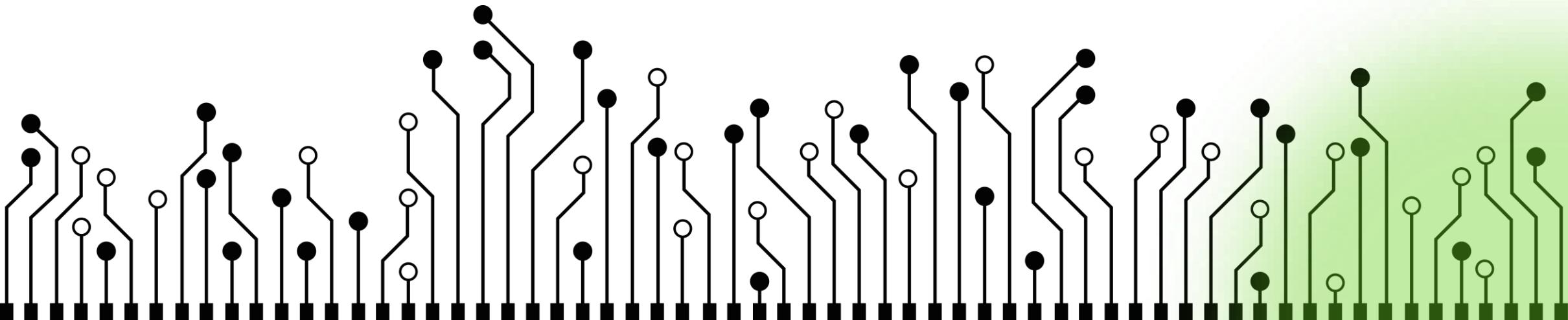


ГРУППА КОМПАНИЙ
CARBIS
умная автоматизация



ProBonus

Простая и удобная система лояльности для
ресторана



- 1. Базовые механики лояльности.** Скидки, кэшбек (бонусы), дебетовые счета.
- 2. Подарочные сертификаты.** С возможностью продажи и пополнения на кассе [r_keeper](#) или на сайте ресторана.
- 3. «Электронная» карта гостя.** QR-код без установки приложений и без дополнительной оплаты за Wallet.
- 4. Ваши гости - это только ваши гости.** База данных - ваша собственная, а не одна из сотни у агрегатора лояльности. Привлекайте гостей именно в свой ресторан.
- 5. Быстро и безотказно.** Касса не начнет тормозить если пропала связь с системой лояльности.
- 6. Самостоятельная регистрация гостей.** Без приложений, без пластика, без проблем.
- 7. База реальных контактов гостей.** Получение обратной связи и возможность делать рассылки бесплатно.



Для кого

{ Небольшое кафе
Полноценный ресторан
Суши/Wok
Пиццерия
Бургерная
Бар
Корпоративная столовая



Для кого и почему?

Какую систему лояльности выбрать для заведения работающего на **r_keeper**?

Выбор обширен! Существуют различные системы от Вендора (ПДС, CRM, Loyalty) и огромное количество сторонних решений, которые интегрируются с кассой **r_keeper**.

Зачем нужна еще одна, и почему ресторан выберет именно **ProBonus**?

Дело в том, что доступные решения в большинстве своем имеют следующие недостатки:

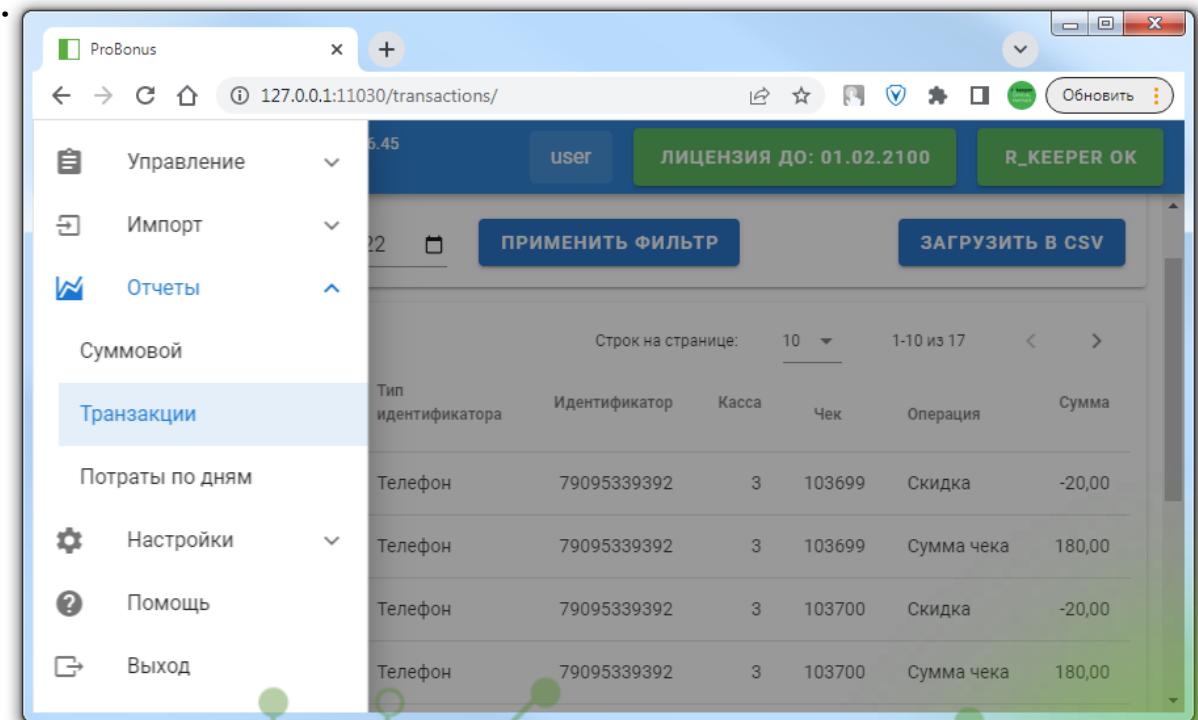
1. Либо морально и технически устарели и не развиваются (ПДС).
2. Либо очень сложны, громоздки и не удобны (CRM).
3. Либо имеют избыточный функционал, высокую стоимость владения, требуют сложных манипуляций и выделенного маркетолога для работы с системой.



ProBonus - это простая и удобная система лояльности, которая работает на современных технологиях, покрывает большинство сценариев, и не требует много внимания со стороны ресторатора.

Базовые функции

- Бонусы, скидки, лестницы (накопительные скидки и бонусы).
- Неограниченное количество идентификаторов у гостя: пластиковая карта, телефон, email, временный QR-код и так далее.
- Лимиты и ограничения на потраты и применения карт.
- Разделение счетов по группам для удобства работы с ними.
- Групповые операции со счетами.
- Акции «N+1»
- Отчеты.
- Импорт счетов (карт) из других систем лояльности.

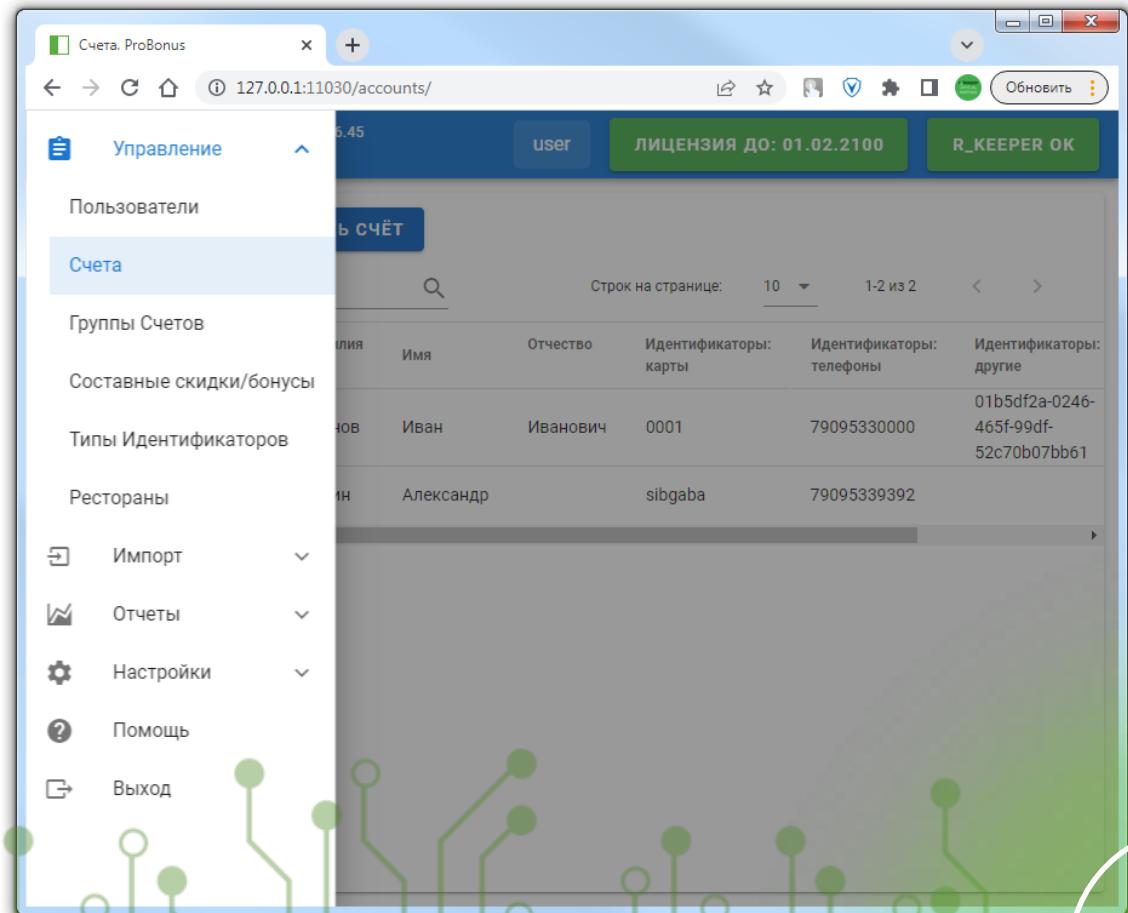


The screenshot shows a software window titled 'ProBonus' with a URL '127.0.0.1:11030/transactions/'. The interface includes a sidebar with 'Управление', 'Импорт', and 'Отчеты' sections, and buttons for 'ПРИМЕНить ФИЛЬТР' and 'ЗАГРУЗИТЬ В CSV'. The main area displays a table of transactions:

Тип идентификатора	Идентификатор	Касса	Чек	Операция	Сумма
Телефон	79095339392	3	103699	Скидка	-20,00
Телефон	79095339392	3	103699	Сумма чека	180,00
Телефон	79095339392	3	103700	Скидка	-20,00
Телефон	79095339392	3	103700	Сумма чека	180,00

Расширенные возможности

- Нет ограничений на количество гостевых счетов и рабочих мест сотрудников.
- Работа в браузере.
- API для интеграции с внешними системами.
- Собственный Telegram-Bot ресторана.
- База гостей может храниться как в «облаке», так и на собственном сервере ресторана.



Telegram-Bot

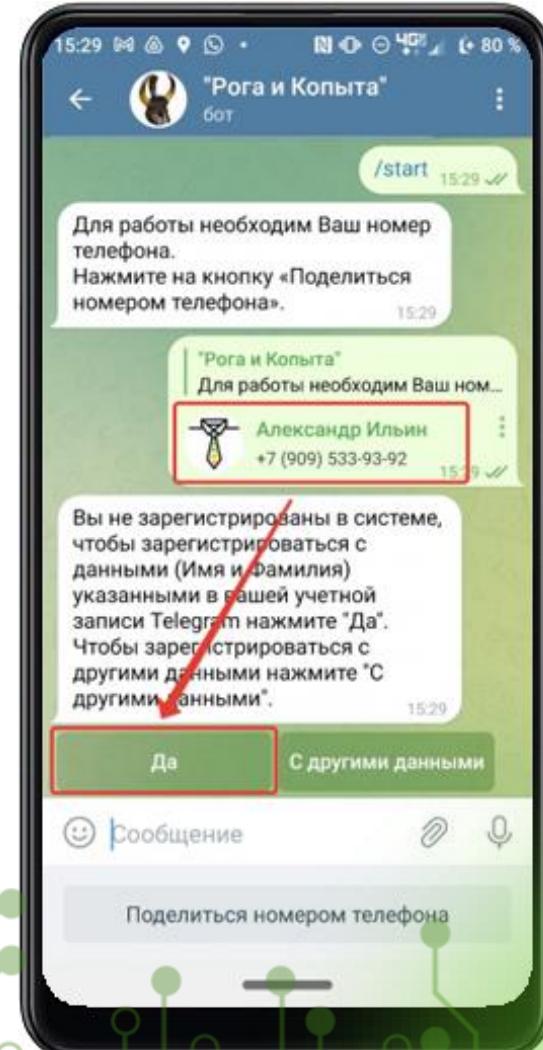
Коммуникация с гостями ресторана – это один из основных маркетинговых инструментов.

На сегодняшний день гости привыкли общаться в мессенджерах, а значит ресторан должен прийти туда же.

Система **ProBonus** дает возможность ресторану создать и запустить своего Telegram Бота для работы с гостями, который может:

- Регистрировать новых гостей.
- Собирать обратную связь и работать с отзывами онлайн.
- Реализует механизм «виртуальной» карты.
- Дает возможность отправлять гостям рассылки.
- Информирует гостя о балансе его счета и операциях с ним.

И всё это не требует от гостя скачивания и установки отдельного приложения себе на телефон

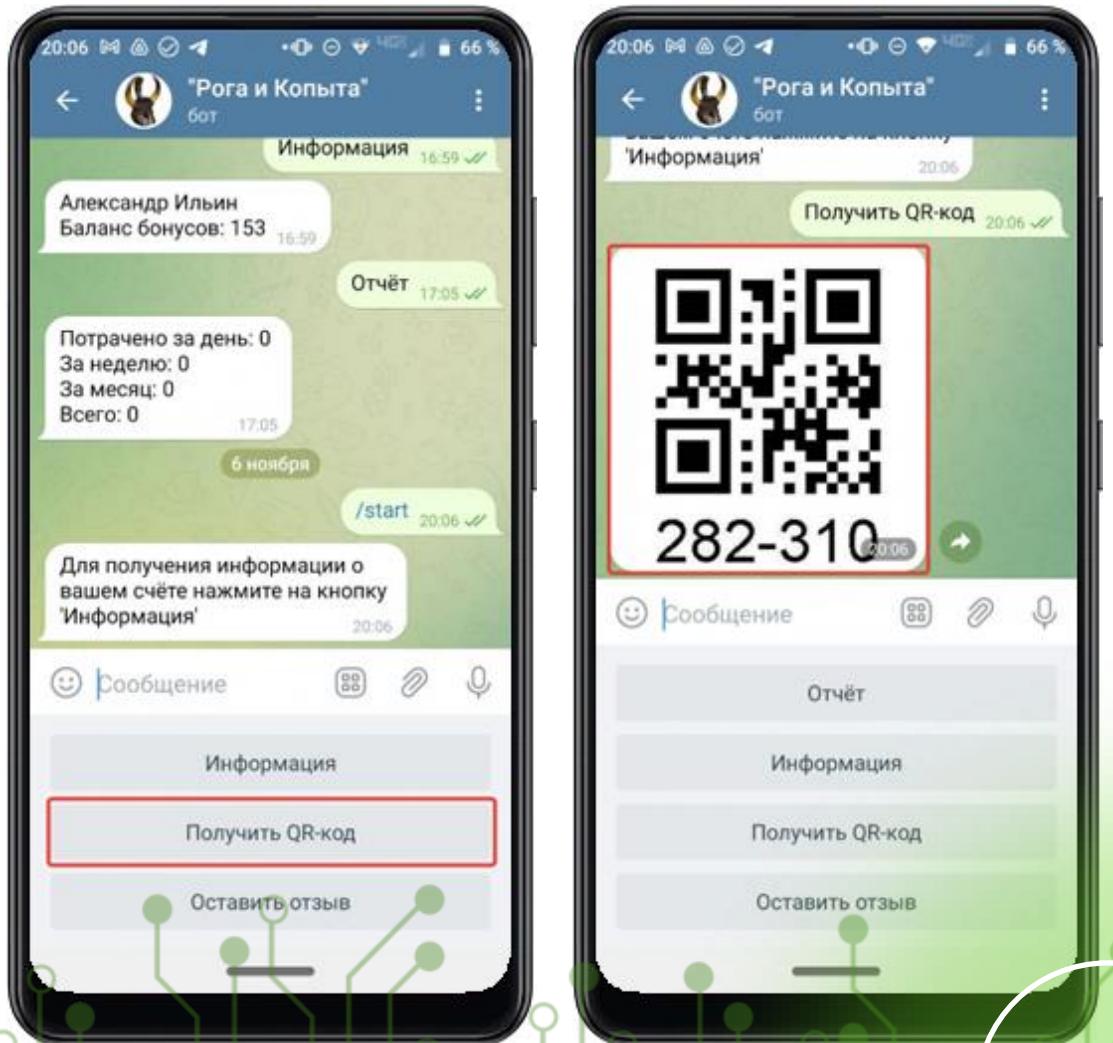


Виртуальная карта гостя

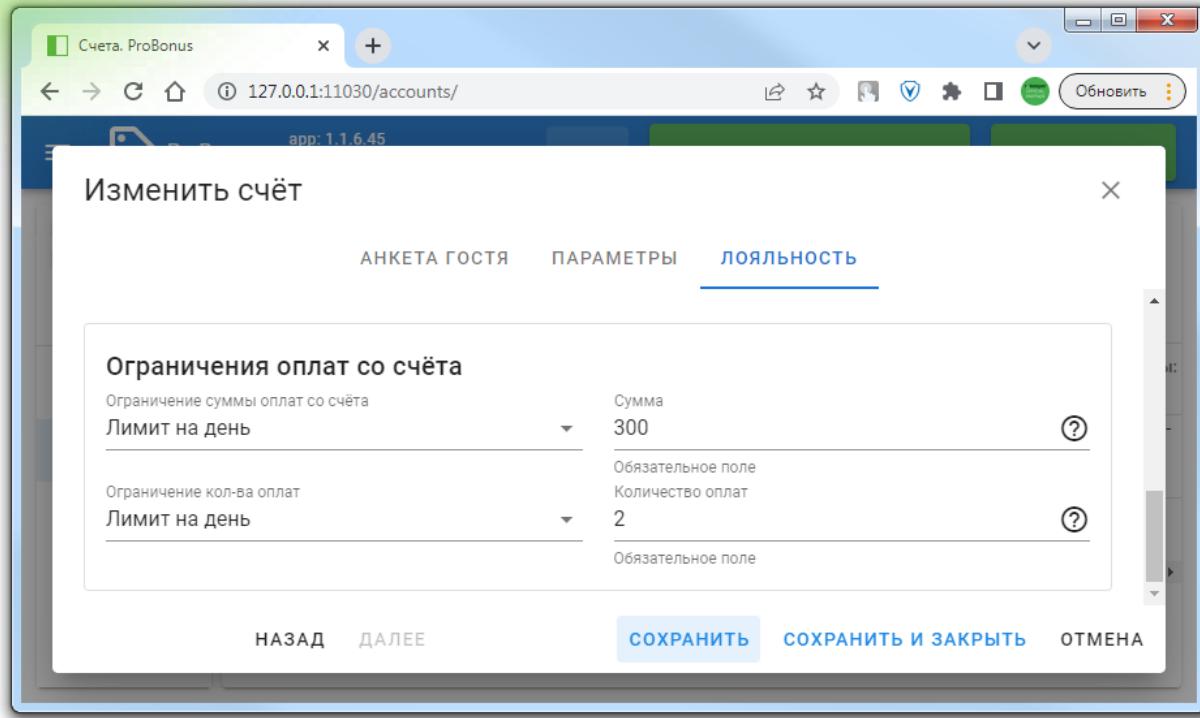
Используя Бота, гость может воспользоваться своей картой лояльности в любой момент, просто предъявив сотрудникам ресторана временный QR-код на экране своего телефона.

В отличии от технологии размещения виртуальной карты в Wallet от Apple и Google – это совершенно бесплатно.

А так как данный идентификатор является временным, то у сотрудников нет возможностей для злоупотреблений.



Корпоративное питание



Система **ProBonus** отлично подходит для организации учета корпоративного питания сотрудников на предприятии.

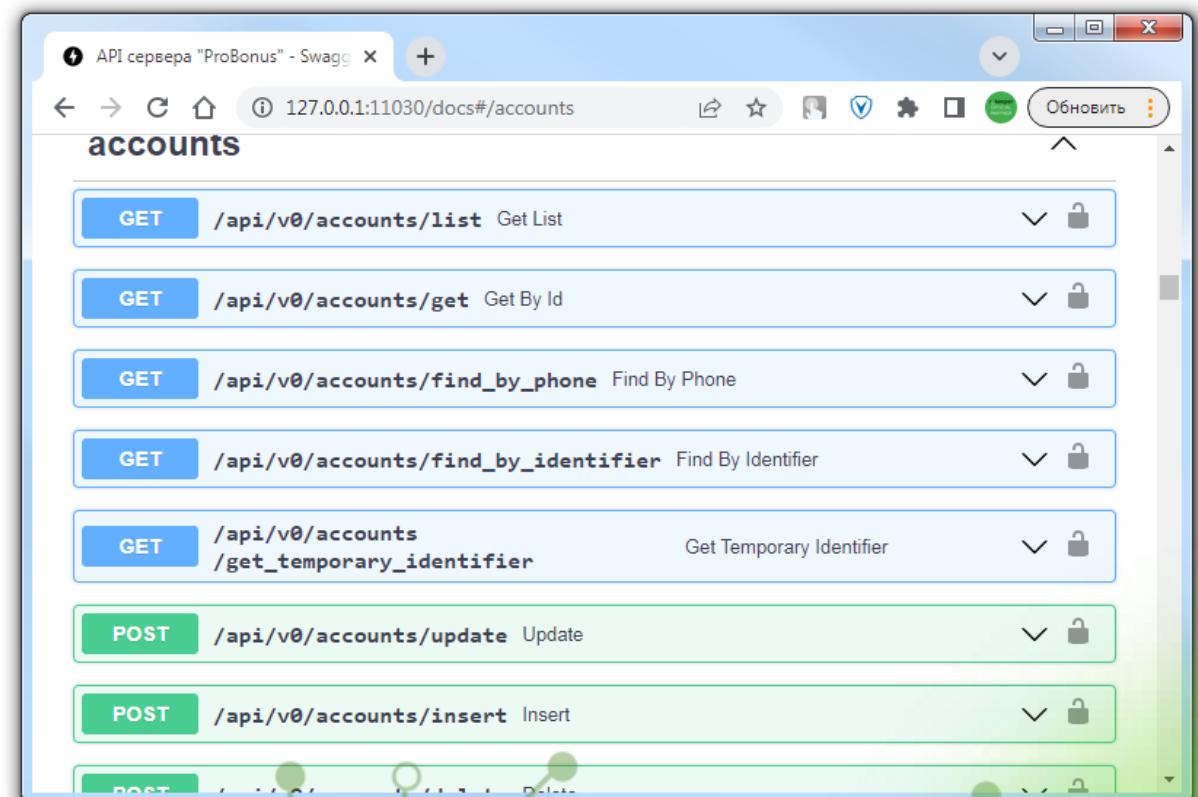
- Гибкая настройка лимитов.
- Авторизация по картам СКУД.
- Загрузка/выгрузка данных по API для интеграции со СКУД и 1с ЗУП.



Система лояльности **ProBonus** имеет встроенное **REST JSON API**, которое позволяет легко интегрировать гостей ресторана в другие решения:

- СКУД и 1С в сегменте корпоративного питания.
- Личный кабинет гостя на сайте ресторана.
- Собственное мобильное приложение.
- Система бронирования столов.
- Доставка.

Встроенная документация (swagger) делает работу с API простой и удобной.



The screenshot shows the Swagger UI interface for the ProBonus API. The title bar reads "API сервера 'ProBonus' - Swagg". The address bar shows the URL "127.0.0.1:11030/docs#/accounts". The main content area is titled "accounts" and lists several API endpoints:

- GET /api/v0/accounts/list Get List
- GET /api/v0/accounts/get Get By Id
- GET /api/v0/accounts/find_by_phone Find By Phone
- GET /api/v0/accounts/find_by_identifier Find By Identifier
- GET /api/v0/accounts/get_temporary_identifier Get Temporary Identifier
- POST /api/v0/accounts/update Update
- POST /api/v0/accounts/insert Insert
- POST /api/v0/accounts/delete Delete

Стоимость

Возможности	SaaS (цена за месяц)	SaaS (цена за год)	LifeTime (разовая оплата)
Не ограниченное количество счетов и идентификаторов	+	+	+
Без ограничения количества рабочих мест	+	+	+
Собственный TelegramBot	+	+	+
API для интеграции	+	+	+
Стоимость	3 600	36 000	360 000
Стоимость (доп ресторан)	1 800	18 000	180 000

ProBonus - это ПДС на «максималках»

Система «r_keeper ПДС», будучи достаточно простой, очень долго закрывала большинство запросов, предъявляемых ресторанами к системам лояльности. Но к сожалению, т.к. ее дальнейшее развитие было прекращено, понемногу она утратила свою актуальность и уже не отвечает современным требованиям.

В основу решения **ProBonus** были положены те же принципы что были в ПДС. И все это реализовано на актуальных технологиях и с учетом тех маркетинговых инструментов, которые на сегодняшний день присутствуют на рынке.

На сегодня в **ProBonus** уже реализованы все возможности и инструменты что были в ПДС (счета, скидки, бонусы, лестницы, дебетовые и кредитные счета), и в тоже время созданы новые функции, которых никогда не было в ПДС (виртуальная карта, выдача карты на кассе и/или через сайт/приложение, API для внешних систем, сбор отзывов от гостей, рассылки, акции «N+1»).

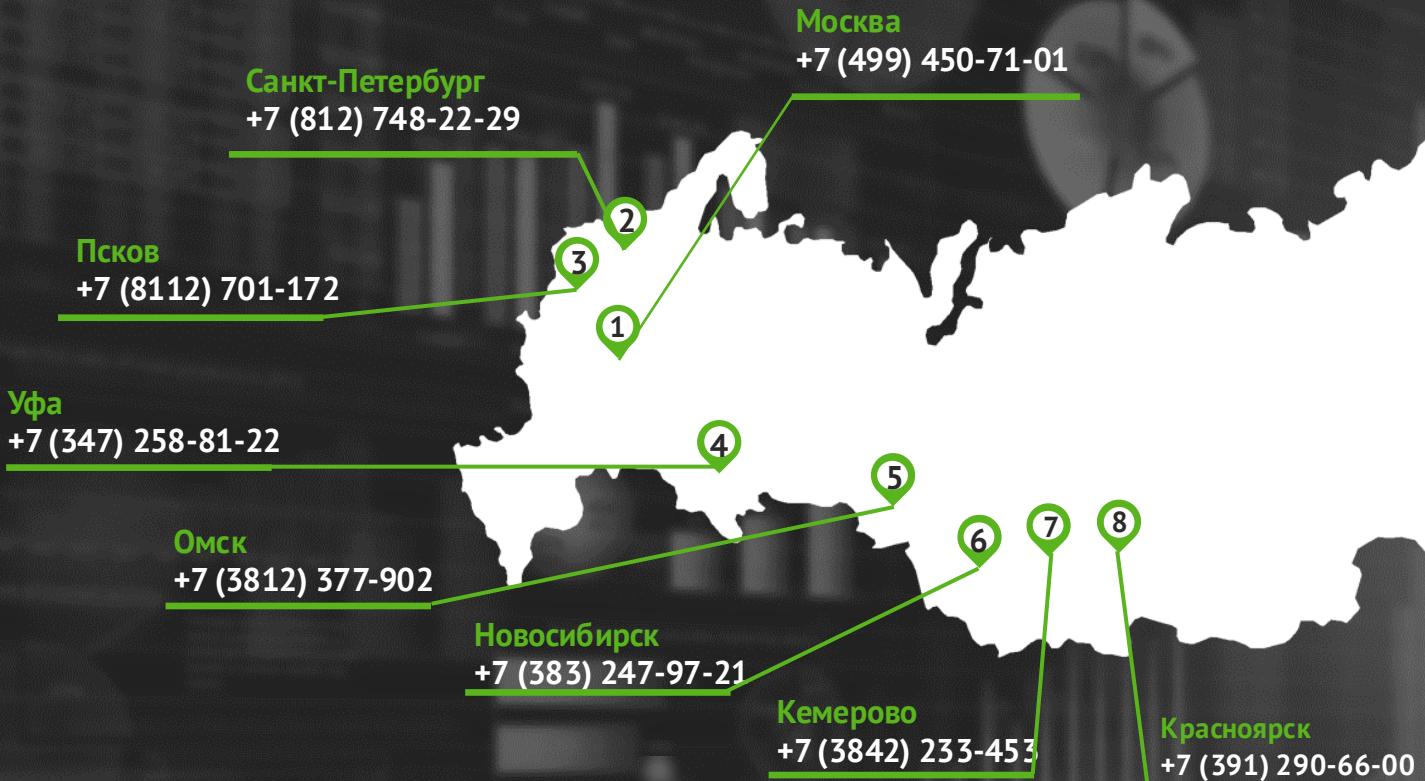
В ближайших планах дальнейшее развитие возможностей **ProBonus** (купоны, акции, сегментация гостей, событийные рассылки и многое другое).

Вопросы и ответы

Вопрос	Ответ
Презентации и WhiteLabel?	Да. Пишите, предоставим.
WS или XML нужен?	Нет!
Лицензия на Шоу-рум?	Да , дадим.
А можете добавить функцию нужную для нашего клиента?	Пишите. Обсудим

**Техническая документация, инструкция по
установке и использованию, свежие версии
и
всё-всё-всё остальное, лежит у нас на wiki:**

https://wiki.carbis.ru/external/pro_bonus



+7 (499) 450-71-01



zakaz@carbis.ru

